

[ВВЕДИТЕ НАЗВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ]

Бизнес-план

Разведение гусей

2018 год

Оглавление

1. ПАСПОРТ ПРОЕКТА.....	3
2. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРОЕКТЕ	0
2.1 Суть проекта	0
2.2 Описание услуги и ценообразование	0
2.3. Птичник.....	1
2.4. Корма.....	3
2.5. Продажа мяса	3
3. Финансовый план.....	3
3.1. Схема и порядок финансирования проекта	3
3.2. Структура финансирования проекта	4
4. Организационный план	4
4.1. График реализации проекта	4
4.2. Персонал	4
4.3. Постоянные издержки	4
4.4. Объем продаж, шт.....	6
5. Финансовый план	6
5.1. Основные исходные данные, допущения и предпосылки, использованные для построения финансовых прогнозов	6
5.2. Прогнозные показатели эффективности инвестиций	6
5.3. График окупаемости (NPV).....	7
5.4. Отчёт о прибылях и убытках.....	0
5.5. График прибыли и убытков	1
5.6. Отчёт о движении денежных средств (кэш-фло).....	2
5.7.Баланс.....	3
5.8. Финансовый план	4
5.9. Анализ безубыточности	4

1. ПАСПОРТ ПРОЕКТА

Наименование проекта	
Тип проекта	Разведение гусей
Месторасположение проекта	г.Астана
Общая стоимость проекта	
Объем требуемых инвестиций	
Основные финансовые показатели проекта	
NPV (ЧПС), тенге	
IRR (BCD), %	
PI, %	
Контактные данные заявителя	
Наименование организации	
ФИО	
Адрес	
Телефон	
e-mail	

2. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРОЕКТЕ

2.1 Суть проекта

Проект предполагается осуществить с помощью привлечения заемных средств по продукту «Программа продуктивной занятости и массового предпринимательства «Енбек». Целью деятельности предприятия является извлечения дохода для улучшения материального благосостояния его участника.

Основным видом деятельности является разведение сельскохозяйственной птицы с целью убоя и продажи тушек гусей.

Целями деятельности предприятия будут:

- Строительство птичника;
- Организация разведения гусей;
- Организация сбыта гусиной продукции;
- Извлечение прибыли от результатов производства и реализации сельскохозяйственной продукции.

Задача проекта по организации сельского хозяйства как вида бизнеса, так же, как и любого другого – это, прежде всего, получение прибыли. Поэтому первоочередная задача предпринимателя при открытии бизнеса по разведению гусей – окупить свои расходы в максимально короткий срок и добиться стабильности и рентабельности предприятия в дальнейшем.

С экономической точки зрения проект будет способствовать:
- Созданию налогооблагаемой базы.

2.2 Описание услуги и ценообразование

Гуси — это крупные домашние птицы, не слишком прихотливые к среде обитания и обладающие устойчивостью к болезням. Для их разведения необходимы пастбища, на которых они могут самостоятельно гулять и питаться в течение всего теплого сезона. Чтобы гусиный бизнес приносил ощутимую прибыль, нужно обзавестись полутысячным поголовьем и создать хорошие условия для жизни и размножения.

Они являются источником разнообразной продукции:

1. Мясо – с одного взрослого гуся можно получить до 6 кг гусятины.
2. Печень – пищевая ценность гусиной печени сравнима с черной икрой. Из нее готовят общеизвестное блюдо — паштет фуа-гра.
3. Жир – с одной птицы получают примерно 2,5 кг гусиного жира.
4. Пух и перья — гусиное оперение высоко ценится как утеплитель одежды и наполнитель подушек.
5. Яйца – ценятся меньше, чем куриные, но любители есть всегда.
6. Утята – гусиное потомство покупают как предприниматели, так и просто любители домашнего хозяйства.
7. Помет – идет на удобрение.

Лучший корм для гусей – это свежая зеленая трава. Но для домашнего выращивания используют свежескошенную траву с примесью моркови, тыквы, капусты, картофеля. Среднесуточная норма питания для гуся, которого растят на убой – 2кг.

Данный вид птиц обладает большей продолжительностью жизни в сравнении с другими, и хоть это не актуально в условиях проживания на птицеводческом хозяйстве, этот показатель сильно влияет на способность нести яйца. Гусыни, дожившие до возраста 2-3 года, приблизительно на двадцать процентов лучше справляются с этой задачей, нежели более молодые. Затраты на хранение «гусиных» продуктов в этом бизнесе минимальны, ведь урожай снимается постепенно, по мере необходимости. Себестоимость гусяного мяса в небольших фермерских хозяйствах ниже говяжьего, но выше свиного, соответственно повышается и цена его продажи.

Цена продуктов

Наименование	Стоимость, кг/тенге

Средний вес птицы на убой принята в расчетах - 4 кг.

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Январь	0	0	0	0	0	0
Февраль	0	0	0	0	0	0
Март	0	0	0	0	0	0
Апрель	0	0	0	0	0	0
Май	0	0	0	0	0	0
Июнь	0	0	0	0	0	0
Июль	0	0	0	0	0	0
Август	0	0	0	0	0	0
Сентябрь	0	0	0	0	0	0
Октябрь	4 000	4 000	4 000	4 000	4 000	0
Ноябрь	0	0	0	0	0	0
Декабрь	0	0	0	0	0	0
Сумма / Среднее :	4 000 / 444	4 000 / 333	4 000 / 333	4 000 / 333	4 000 / 333	0 / 0

2.3. Птичник

Требования к птичнику и содержанию

Для проживания гусям нужен птичник, но основную часть дня они проводят вне помещения - на воздухе. В качестве жилплощади вполне подойдет любая старая деревянная постройка (например, сарай) или же коровник со стенами, толщина которых в идеале должна находиться в районе 3-х сантиметров и более.

Гуси любят щипать свежую траву, причем в день они могут употребить ее достаточно много (до 2-х килограмм), а наличие рядом с птичником водоема или же пастбища было бы хорошим вариантом. Разумеется, размеры помещения для содержания и разведения гусей полностью зависят от поголовья птицы в бизнесе. Несмотря на малую подвижность гусей,

необходимо выделить каждому из них как минимум 1м². Проход должен иметь высоту около 2-х метров, а высота помещения возле стен – до 1,5 метров.

В птичнике должно быть достаточно сухо и желательное полное отсутствие сквозняков, поскольку гуси не терпят большую влажность.

Гусям очень важна сухость пола, хоть низкие температуры для них и не страшны, в зимнее время внимательно следите, чтобы у них под лапами всегда была подстилка толщиной от 30-ти сантиметров. В качестве застилающего материала обычно используют сено, которое выгоднее заготавливать собственноручно, но необходимо учесть, что его расход достаточно велик.

У гусей два слабых места – это клюв и лапы, и обязательно надо позаботиться об их чистоте и сухости. Сено можно не только заготавливать самим, но и купить готовое, причем на 500 голов гусей необходимо приобрести 500 килограмм сена.

Простой или двойной суперфосфат отлично подойдет для посыпки подстилки с целью подготовки гусяного помета к дальнейшему его использованию в качестве удобрения. Чтобы помет можно было использовать как удобрение, он не должен выделять аммиак – именно с этой целью и используются суперфосфаты. Проводите регулярную чистку и дезинфекцию птичника, чтобы улучшить качество помета.

Старые и молодые птицы, особенно только что появившиеся на свет и не достигшие возраста 1,5 недели, и «драчуны» должны содержаться отдельно от основного стада, для этого помещение следует разделить на несколько отдельных частей. Соорудите гнезда для гусынь, высиживающих яйца, причем желательное отгородить их друг от друга таким образом, чтобы самки не могли увидеть друг друга во избежание конфликтов. Запаситесь досками (рейками), приблизительный размер которых составляет 60х70 сантиметров, высоту стенок сделайте приблизительно равной 15-20 сантиметрам. Головы гусей не должны пролазить сквозь щели между досками, на дне гнезд обязательно должна быть пыльная подстилка, а сверху – гусиный пух.

Для большей яйценоскости самкам необходимо обеспечить возможность длительного пребывания на улице, и в этом могут помочь специально обустроенные вольеры. Маленьким гусятам не требуется много места – достаточно не менее 1 м², молодняку – не менее 5 м², ну а взрослым птицам – от 15 м².

Разведение

В первую очередь, успех бизнес-плана по выращиванию гусей будет зависеть от правильно подобранной пары – крайне нежелательно смешивать птиц с родственными связями, поскольку это легко может привести к уменьшению веса взрослых особей и порода в конечном счете будет мельчать, а ее отличительные качества будут ухудшаться - для соблюдения этого условия приобретайте птиц у разных заводчиков.

Самец более тяжелый, нежели самка, и еще одним отличительным признаком являются «ножницы» на крыльях – это 2 маленьких пера. Хороший для разведения гусь должен быть достаточно боевым, ведь тот, которого способны забить самки, считается забракованным и совершенно не годится для дальнейшего разведения. Качественные птицы - обладатели десятка перьев, называемых маховыми, которые должны быть 1-го и 2-го порядков, на их хвостах должно присутствовать ровно такое же количество как верхних, так и нижних рулевых перьев.

2.4. Корма

Необходимо предусмотреть искусственное вскармливание молодняка начиная с первых дней жизни. Сперва интервал между кормлениями составляет 2 часа, потом переходят на шестиразовое питание. Рацион состоит из:

- комбикорм;
- зерновые смеси с добавлением травы, яиц и творога;
- жмых;
- свекла, морковь, брюква, картофель;
- измельченные ракушки, мел и гравий.

Важно, чтобы после вылупления птенцы были накормлены и напоены как можно быстрее, а корм был влажным, но не липким. Для обеспечения гусят всеми необходимыми питательными веществами, в корм добавляют рыбий жир, дрожжи, марганцовку, костную муку, витамины. Для профилактики болезней можно провести терапию антибиотиками в возрасте 1 недели и 1 месяца.

К месячному возрасту гусята могут уже питаться из взрослых кормушек. За 2,5 месяца они съедают около 30 кг зелени, 12 кг зерна, 3 кг прочих добавок. Набор веса за этот период составляет 6-7 кг.

В летний период утки и гуси до 90% времени проводят на пастбище и съедают до 2 кг травы в день. Зимой обычный рацион на треть заменяют просеянной шелухой, овсяной мякиной, сенной мукой, картофелем, свеклой и морковью. На каждого гуся должно приходиться 50-70 гр. витаминов. В период размножения кормить птиц необходимо часто и помногу для повышения кладки яиц.

2.5. Продажа мяса

На протяжении трех лет с гусей собирают перья с пухом и яйца. Спустя это время гуси начинают плохо нестись, поэтому спустя 3 года их продают на мясо. Гусь вырастает до 10 кг, а гусыня – до 8. Закупая 50 голов гусей нужно быть готовым к тому, что прибыль от продажи мяса начнет поступать только на третий год, и далее ежегодно 50 голов гусей будут приносить около 426 кг чистого мяса.

3. Финансовый план

3.1. Схема и порядок финансирования проекта

Проект предполагается осуществить с помощью заемных средств по продукту «Программа продуктивной занятости и массового предпринимательства «Енбек».

Источник финансирования, тг.	Сумма	Доля
Заемные средства		
Собственные средства		
Всего		

Наименование	Размер финансирования, ₸	Ставка по кредиту, %	Дата привлечения	Дата погашения
Кредит 1				

В течение 60 месяцев после получения кредита, инициатор проекта обеспечит полное погашение долга.

3.2. Структура финансирования проекта

Наименование	Сумма, тенге
ИТОГО	

4. Организационный план

4.1. График реализации проекта

Предполагается, что реализация настоящего проекта займет период марта по май 2018 года.

Календарный план реализации проекта

Мероприятие/ месяц	2018 год				
	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь
Бизнес-планирование	х				
Решение вопроса финансирования		х			
Получение кредита		х			
Покупка гусей, кормов			х		
Строительство птичника			х		
Откорм				х	х

4.2. Персонал

Проектом не предусмотрено трудоустройство персонала.

4.3. Постоянные издержки

Наименование	Стоимость, тенге

- Величина издержки:

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Январь						
Февраль						
Март						
Апрель						
Май						
Июнь						
Июль						
Август						
Сентябрь						
Октябрь						
Ноябрь						
Декабрь						
Сумма / Среднее :						

- Величина издержки:

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Январь						
Февраль						
Март						
Апрель						
Май						
Июнь						
Июль						
Август						
Сентябрь						
Октябрь						
Ноябрь						
Декабрь						
Сумма / Среднее :						

- Общая стоимость аренды помещения:

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Январь						
Февраль						
Март						
Апрель						
Май						
Июнь						
Июль						
Август						
Сентябрь						

Октябрь						
Ноябрь						
Декабрь						
Сумма / Среднее :						

4.4. Объем продаж, шт.

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Январь						
Февраль						
Март						
Апрель						
Май						
Июнь						
Июль						
Август						
Сентябрь						
Октябрь						
Ноябрь						
Декабрь						
Сумма / Среднее :						

5. Финансовый план

5.1. Основные исходные данные, допущения и предпосылки, использованные для построения финансовых прогнозов

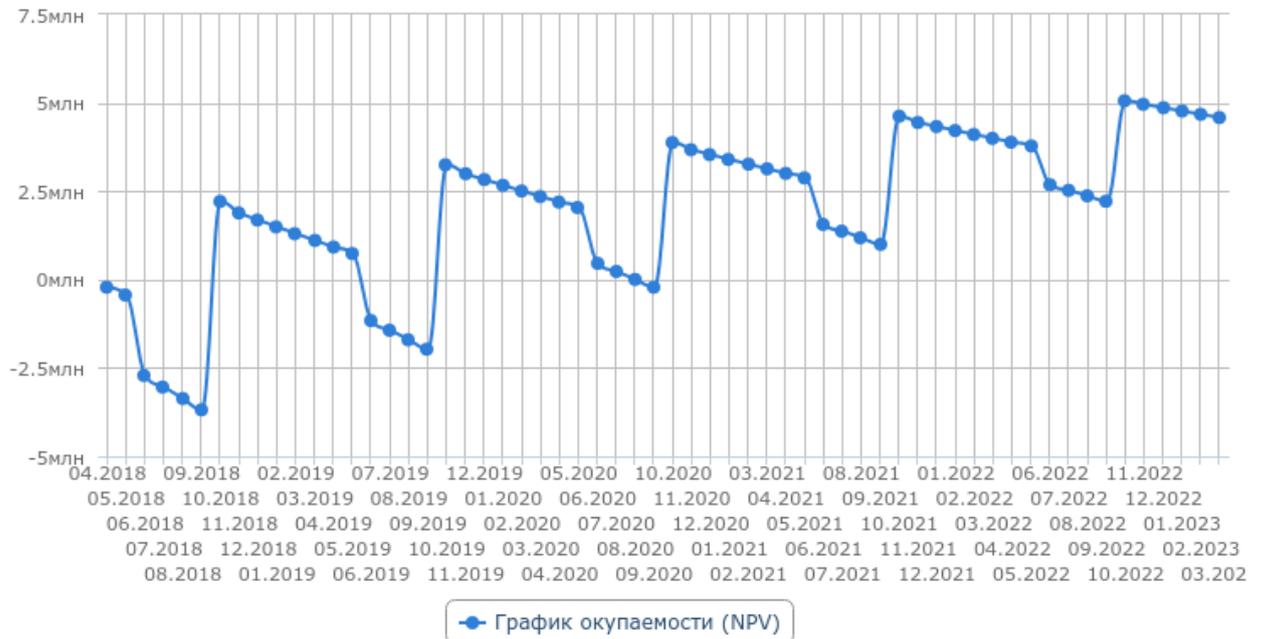
Вид инфляции	Показатель, %	
Средние темпы роста цен продаж	0,00	
Средние темпы роста цен закупок	0,00	
Средние темпы роста заработной платы	0,00	
Наименование налога	Ставка налога, %	Период налогообложения
НДС	0,00	мес.
Налог на имущество	0,00	квартал
Налог на прибыль	3,00	мес.

5.2. Прогнозные показатели эффективности инвестиций

Прогнозные показатели эффективности инвестиций	Единицы измерения	Значения
Ставка дисконтирования	%	20,00
PВ (период окупаемости проекта)	мес.	31
DPВ (дисконтированный период окупаемости проекта)	мес.	31
NPV (чистый приведенный доход)	Т	4 582 437,12

IRR (внутренняя норма рентабельности, в процентах)	%	244,60
PI (индекс прибыльности проекта)		1,66
PF (потребность в финансировании)	Т	3 816 533,33
CD (дефицит денежных средств)	Т	1 207 490,78

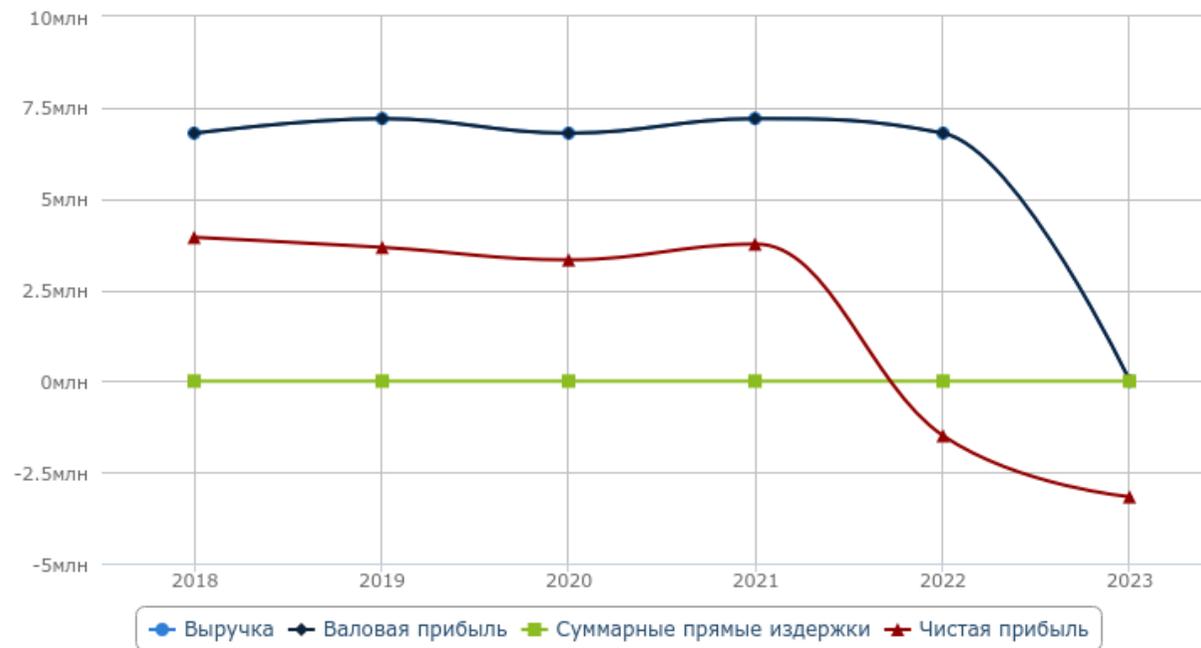
5.3. График окупаемости (NPV)



5.4. Отчёт о прибылях и убытках

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Выручка	6 800 000	7 200 000	6 800 000	7 200 000	6 800 000	0
Материалы и комплектующие	0	0	0	0	0	0
Сдельная зарплата	0	0	0	0	0	0
Валовая прибыль	6 800 000	7 200 000	6 800 000	7 200 000	6 800 000	0
Общехозяйственные и коммерческие расходы	2 608 533	3 288 000	3 288 000	3 288 000	3 288 000	672 000
Инвестиционные расходы	0	0	0	0	0	0
Амортизация	0	0	0	0	5 000 000	2 500 000
Расходы на заработную плату	0	0	0	0	0	0
Финансовые расходы	111 064	128 298	82 340	36 383	1 915	0
Налог на имущество	0	0	0	0	0	0
Прочие доходы	0	0	0	0	0	0
Прибыль до налога на прибыль	4 080 403	3 783 702	3 429 660	3 875 617	-1 489 915	-3 172 000
Прибыль с учетом убытков прошлых периодов	-473 851	-466 191	-458 532	-450 872	-2 114 667	-5 286 667
Налог на прибыль	136 628	113 281	102 660	116 039	5 216	0
Чистая прибыль	3 943 775	3 670 421	3 327 000	3 759 578	-1 495 131	-3 172 000

5.5. График прибыли и убытков



5.6. Отчёт о движении денежных средств (кэш-фло)

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Поступления от продаж	6 800 000	7 200 000	6 800 000	7 200 000	6 800 000	0
Затраты на материалы и комплектующие	0	0	0	0	0	0
Затраты на сдельную заработную плату	0	0	0	0	0	0
Выплаты персоналу по заработной плате	0	0	0	0	0	0
Прочие выплаты	2 608 533	3 288 000	3 288 000	3 288 000	3 288 000	672 000
Выплата налогов	136 628	113 281	102 660	116 039	5 216	0
Денежный поток от операционной деятельности	4 054 839	3 798 719	3 409 340	3 795 961	3 506 784	-672 000
Приобретение основных средств	2 000 000	2 000 000	2 000 000	2 000 000	2 000 000	0
Прочие инвестиционные затраты	0	0	0	0	0	0
Продажа основных средств	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от инвестиционной деятельности	-2 000 000	-2 000 000	-2 000 000	-2 000 000	-2 000 000	0
Поступление кредитов	3 000 000	0	0	0	0	0
Погашение кредитов	510 638	765 957	765 957	765 957	191 489	0
Выплаты процентов по займам	111 064	128 298	82 340	36 383	1 915	0
Лизинговые платежи	0	0	0	0	0	0
Собственный (акционерный) капитал	0	0	0	0	0	0
Выплата дивидендов	0	0	0	0	0	0
Другие поступления	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от финансовой деятельности	2 378 298	-894 255	-848 298	-802 340	-193 404	0
Денежный поток за период	4 433 137	904 463	561 042	993 621	1 313 379	-672 000
Баланс наличности на начало периода	0	4 433 137	5 337 600	5 898 642	6 892 263	8 205 643
Баланс наличности на конец периода	4 433 137	5 337 600	5 898 642	6 892 263	8 205 643	7 533 643

5.7.Баланс

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Денежные средства	4 433 137	5 337 600	5 898 642	6 892 263	8 205 643	7 533 643
Дебиторская задолженность	0	0	0	0	0	0
НДС по приобретенным ценностям	0	0	0	0	0	0
Запасы	0	0	0	0	0	0
Итого оборотные активы	4 433 137	5 337 600	5 898 642	6 892 263	8 205 643	7 533 643
Основные средства	0	0	0	0	5 000 000	2 500 000
Предоплаченные расходы	0	0	0	0	0	0
Незавершенные инвестиции	2 000 000	4 000 000	6 000 000	8 000 000	0	0
Итого внеоборотные активы	2 000 000	4 000 000	6 000 000	8 000 000	5 000 000	2 500 000
Итого активы	6 433 137	9 337 600	11 898 642	14 892 263	13 205 643	10 033 643
Краткосрочные обязательства по займам	702 128	702 128	702 128	191 489	0	0
Кредиторская задолженность	0	0	0	0	0	0
Задолженность по налогам	0	0	0	0	0	0
Долгосрочные обязательства по займам	1 787 234	1 021 277	255 319	0	0	0
Итого обязательства	2 489 362	1 723 404	957 447	191 489	0	0
Нераспределенная прибыль	3 943 775	7 614 196	10 941 196	14 700 774	13 205 643	10 033 643
Добавочный капитал	0	0	0	0	0	0
Акционерный капитал	0	0	0	0	0	0
Итого собственный капитал	3 943 775	7 614 196	10 941 196	14 700 774	13 205 643	10 033 643
Итого собственный капитал и обязательства	6 433 137	9 337 600	11 898 642	14 892 263	13 205 643	10 033 643

5.8. Финансовый план

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Поступление кредитов	3 000 000	0	0	0	0	0
Погашение кредитов	510 638	765 957	765 957	765 957	191 489	0
Выплаты процентов по займам	111 064	128 298	82 340	36 383	1 915	0
Лизинговые платежи	0	0	0	0	0	0
Собственный (акционерный) капитал	0	0	0	0	0	0
Другие поступления	0	0	0	0	0	0
Денежный поток от финансовой деятельности	2 378 298	-894 255	-848 298	-802 340	-193 404	0

5.9. Анализ безубыточности

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Выручка	6 800 000	7 200 000	6 800 000	7 200 000	6 800 000	0
Постоянные издержки	2 719 597	3 416 298	3 370 340	3 324 383	8 289 915	3 172 000
Переменные издержки	0	0	0	0	0	0
Прибыль от реализации	4 080 403	3 783 702	3 429 660	3 875 617	-1 489 915	-3 172 000
Точка безубыточности	357 404	353 574	349 745	345 915	1 177 333	0
Запас финансовой прочности	6 442 596	6 846 426	6 450 255	6 854 085	5 622 667	0
Запас финансовой прочности, % к выручке	95	95	95	95	83	0