

ДЕКАБРЬ 2019

ДАЙДЖЕСТ

ДАМУ

Мустафин Арсен Бахытжанович

Директор Департамента программных инструментов Фонда «Даму»

ИНТЕРВЬЮ

УСПЕХ
ЗАВИСИТ
ОТ КОМАНДЫ

KOSGEB

ТӘЖІРІБЕ

АЛМАСУҒА

КЕЛДІ

ТАБЫСТЫЛАР
ТАРИХЫ

WWW.DAMU.KZ

 **facebook** @damu.fund

 **instagram** @funddamu

 **youtube** @FundDamu

 **telegram** @DAMU_bot

СУБСИДИЯ КӨЛЕМІ
РАЗМЕР СУБСИДИИ

СУБСИДИЯЛАУ МЕРЗІМІ
СРОК СУБСИДИРОВАНИЯ

ДО 50% ДО 5 ЖЫЛҒА
ДЕЙН ЛЕТ ДЕЙН

НЕСИЕНІ
ПАЙЫЗЫН
АЗАИТ

УМЕНЬШИТЬ
СВОЙ
ПРОЦЕНТ
ПО
КРЕДИТУ



«Бизнестің жол картасы 2020» мемлекеттік бағдарламасы аясында несиенің пайыздық мөлшерлемесін азайту, ұмншыныне проценттік ставка по кредиту в рамках государственной программы «Дорожная карта бизнеса 2020».



Жантелиев Дастан Темірәліұлы

«Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ
басқарма төрағасының орынбасары

Қымбатты достар!

«Даму Magazine» журналының бұл саны «Даму» Қорының бағдарламалық құралдар департаментінің директоры Арсен Мұстафиннің «Zakon.kz» тілшісіне берген сұқбатымен басталған. Онда департамент директоры қараша айында Азия даму банкінен түскен ірі транштың ел экономикасының тұрақты дамуына жұмсау тәсіл жайлы әңгімелеп, мәлімет берген. Сондай-ақ «Даму» Қорының жұтбае аймақтық филиалының директоры Берік Нұрғалиев та өз өңірінің жетістіктері туралы сыр бөлісті. Журнал бетінде әдеттегідей банктерге қаражатты шарттасыл орналастыру құралы туралы да ақпарат бар.

Сонымен қатар, Қор қолғауын алған кәсіпкерлер жайлы нақты мысал ретінде – «IKEA» швед компаниясымен ресей дүкендерін төсек жабдықтармен қамту жөнінде шарт жасасқан тұңғыш және жайғыз отандық кәсіпорын басшысының табыс тарихы ұсынылған. Қор жаңалықтары, «Даму» Қорының кәнігі мұрағатшысы Нұсәйнова Каміля Жамбайбекқызы жайлы мәлімет сұқбат журнал мазмұнын түйіндейді.

DAMU MAGAZINE электронды
журналы №5 (5) 2019

2019 жылдан бастап қазақ және орыс
тілдерінде шығады.

Бас редактор
ДАСТАН ЖАНТЕЛИЕВ

Редакторлар
ЗӘУРЕ ЗАҚАНҚЫЗЫ
ЖАНАРА ҒАЛЫМЖАН

Жобаға қатысқандар
Мәди Мұхтұбаев
Асель Камалиденова
Жалғас Бекбаев
Дария Дентаева

Дизайн мен беттеу
АБЗАЛ ҚУАНДЫҚ

Фотосуреттер
ЖШС/ЖК иелеріне тиесілі

Меншік иесі:

«Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ
Мекенжайы: РҚ, Алматы қ, А05С9У3, Гоголь
көш, 111, Наурызбай батыр көш. қылысы
E-mail: info@fund.kz
Call-орталық (тегіні) 1408
Tel: +7 72 72 44 55 66



28,7 МЛРД ТЕНГЕ, ПОЛУЧЕННЫХ ОТ АБР, ПОЙДУТ В ЭКОНОМИКУ КАЗАХСТАНА

“

В ноябре поступил крупнейший транш в рамках займа от Азиатского банка развития на сумму **28,7 миллиарда тенге**. На что будут потрачены эти средства, а также об итогах сотрудничества с АБР Zakon.kz рассказал директор Департамента программных инструментов АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ» Арсен Мустафин.

”

КАК ДАВНО ФОНД "ДАМУ" СОТРУДНИЧАЕТ С АБР И НАСКОЛЬКО ЭТО ВЫГОДНО?

Мы сотрудничаем с Азиатским банком развития с 2011 года, между фондом "Даму" и АБР было заключено 4 кредитных соглашения о привлечении средств АБР на общую сумму порядка 700 млн долларов США. Первый транш был привлечен в 2011 году на сумму 22,2 миллиарда тенге, второй транш на сумму 122 миллиона долларов в 2014 году, третий транш в размере 228 миллионов долларов в 2015 году, и наконец соглашение по текущему, четвертому траншу, было заключено в конце 2017 года на сумму 72 миллиарда тенге. В рамках данного соглашения мы получили последний транш на 28,7 млрд тенге. Эти деньги будут направлены на финансирование проектов МСБ страны. Наша программа так и называется – финансирование субъектов малого и среднего предпринимательства за счет средств займа Азиатского банка развития.

НА КАКИЕ СУММЫ ЗАЙМА МОГУТ РАССЧИТЫВАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ, ЕСТЬ ЛИ КАКИЕ-ТО ОГРАНИЧЕНИЯ?

Максимальная сумма финансирования, которую можно получить через банки, составляет 1 млрд 80 млн тенге. Максимальная сумма займа через микрофинансовые организации составляет 8 тысяч МРТ - это порядка 20 миллионов тенге. Нижних пределов нет.

НЫНЕШНИЙ ТРАНШ ЧЕМ-ТО ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ПРЕДУДУЩИХ ТРЕХ?

Особенность последнего транша в том, что он больше акцентирован на сегмент микробизнеса. Раньше в программе участвовали только банки второго уровня, и ориентир был только на малый и средний бизнес. В текущем соглашении с АБР предусмотрено участие микрофинансовых организаций.

РАССКАЖИТЕ ПОДРОБНЕЕ, КАК ИМЕННО БУДУТ ИСПОЛЬЗОВАНЫ СРЕДСТВА АБР?

Привлеченные от АБР средства мы размещаем среди своих партнеров – банков второго уровня и микрофинансовых организаций. Отбор партнеров для участия в программе производится фондом "Даму" совместно с АБР в свою очередь наши партнеры самостоятельно проводят отбор и финансирование бизнес-проектов предпринимателей, в кредитный процесс банков и МФО мы не вмешиваемся. Со стороны Фонда контролируются непосредственно сроки освоения денег и целевое использование средств.

Со своей стороны, АБР также контролирует использование денег, это полностью прозрачный процесс. Программа рассчитана на широкий охват предпринимателей, по программе нет отраслевых ограничений, главное, чтобы получателями денег были представители микро, малого и среднего предпринимательства, реализующие проекты на территории РК.

НАСКОЛЬКО ИЗВЕСТНО, АБР УДЕЛЯЕТ БОЛЬШОЕ ВНИМАНИЕ ПОДДЕРЖКЕ ЖЕНЩИН В БИЗНЕСЕ. КАК РЕАЛИЗУЕТСЯ ЭТО НАПРАВЛЕНИЕ?

По женщинам-предпринимателям есть рекомендация со стороны АБР – от общего количества займов должно быть не менее 33% выдано женщинам, по сумме – не менее 25% должно быть направлено на поддержку проектов женского предпринимательства. Данную рекомендацию полностью исполняют наши партнеры и даже превышают эти проценты.

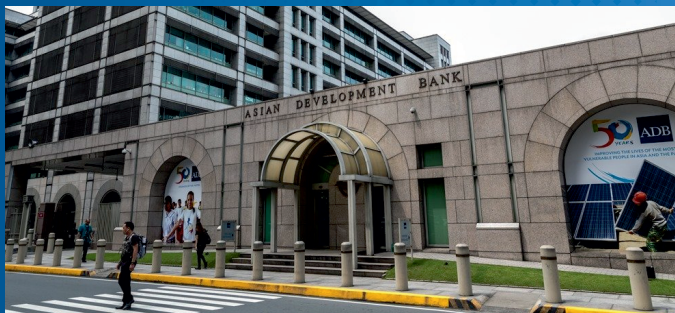
ПОНЯТНО, ЧТО АБР ВЫДАЕТ СРЕДСТВА НА ОПРЕДЕЛЕННЫХ УСЛОВИЯХ, НАСКОЛЬКО ОНИ ВЫПОЛНЯЮТСЯ КАЗАХСТАНСКОЙ СТОРОНОЙ?

Предыдущие три транша были выданы под государственную гарантию Правительства РК и на сегодняшний день данные транши погашены Фондом в полном объеме. Средства по траншам были успешно освоены и реализованы и как результат – мы заключили соглашение о привлечении четвертого транша.

Привлеченным средствам в рамках последнего 4-го транша на сегодня уже профинансировано порядка 19,5 тысяч заемщиков на сумму 61,3 млрд тенге, включая средства, выданные на револьверной основе. Было создано более 6 800 рабочих мест. И поступление к нам средств в размере 28,7 млрд тенге создаст дополнительный импульс по кредитованию МСБ страны.

ПРОГРАММА ЗАВЕРШАЕТСЯ В 2020 ГОДУ ЗНАЧИТ ЛИ ЭТО, ЧТО ЗАВЕРШИТСЯ И СОТРУДНИЧЕСТВО С АБР?

Да, программа завершается в следующем году, но мы планируем и дальше развивать сотрудничество с АБР и это наш далеко не последний проект. Как я уже сказал, по итогам трех траншей программа доказала свою эффективность и успешность.



Источники: https://www.zakon.kz/4995240-fond-damu-eshche-28-7-mlrd-tenge.html?fbclid=IwAR14bCC4-8vbJpmGJa0e-o400_sRk3DnCFjo2_7uClEegtIiWC_MTNUSot4



УСПЕХ ЗАВИСИТ ОТ КОМАНДЫ

Нургалиев Берик Раисович

Директор регионального филиала
Актюбинской области

По итогам 9 месяцев 2019 года актюбинский филиал фонда «Даму» вышел в лидеры по республике по всем показателям работы, от чего зависит успех в работе филиала, как взаимодействовать с предпринимателями, банками и местными исполнительными органами в интервью рассказал руководитель филиала Берик Нургалеев, имеющий 16-летний опыт работы в системе фонда.

БЕРИК РАЙСОВИЧ, АКТЮБИНСКИЙ ФИЛИАЛ НЕ РАЗ ОКАЗЫВАЛСЯ В ТРОЙКЕ СИЛЬНЕЙШИХ ФИЛИАЛОВ ПО СТРАНЕ, А ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ ВЫШЕЛ В ЛИДЕРЫ. РАССКАЖИТЕ, ЧТО ПО ВАШЕМУ МНЕНИЮ ВЛИЯЕТ НА УСПЕХ, В ЧЕМ СЕКРЕТ РАБОТЫ ФИЛИАЛА?

Действительно по итогам 9 месяцев наш филиал вышел в лидеры по всем показателям. В частности, по всем инструментам гарантирования (ДКБ-2020, Сбъек, Даму-Оптика) были предоставлены 1,46 гарантии на общую сумму кредита 5,6 млрд. тенге, сумма гарантии составила 2,6 млрд. тенге. Подписано договоров субсидирования по 144 проектам на общую сумму кредита 9,2 млрд. тенге, в том числе 5 проектов на сумму порядка 1,5 млрд. тенге в рамках Программы «Нұрлы Жер».

Я думаю успех в работе по поддержке предпринимателей зависит от эффективного взаимодействия участников всего процесса: активности предпринимателей и банков, качественной работы филиала, немаловажно содействие местных исполнительных органов (МИО).

В первую очередь успех в работе, зависит от команды. На сегодняшний день в нашей команде работают достаточно компетентные ребята, каждый на своем участке добросовестно выполняет свою работу, кроме того мы уделяем огромное внимание качеству подбору кадров.

К примеру, наша Гаухар Матаева по результатам 3 квартала заняла 1 место среди менеджеров клиентского сервиса по количеству проконсультированных, одобренных и сопровождаемых проектов по РК. Менеджера клиентского сервиса - это те сотрудники, кто занимается информированием предпринимателей, это первые менеджеры, с которыми сталкиваются предприниматели при обращении в филиал Фонда, это те ребята, которые помогают предпринимателям получить одобрение банка.

Немаловажен климат в коллективе, отсутствие барьеров при взаимодействии между функциями. Я думаю, каждый член нашей команды чувствует себя комфортно и работает для достижения общей цели филиала фонда по поддержке отечественного бизнеса.

КАК ВЫ ДУМАЕТЕ, ЧТО ОСОБЕННО ВАЖНО В РАБОТЕ С ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ?

Конечно в начале предприниматель с осторожностью смотрит на возможность участия в госпрограммах, но мы стараемся на положительных примерах других предпринимателей максимально заинтересовать наших бизнесменов. С другой стороны важно максимально войти в положение предпринимателя, смотреть на обращение клиентов с позиции предпринимателя, стараться соответствовать его ожиданиям, сопереживать ему, а не просто выполнять свою работу.

КАК ПРОИСХОДИТ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С МЕСТНЫМИ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫМИ ОРГАНАМИ?

С 2017 года большинство регионов Казахстана сталкивается с дефицитом средств в рамках программы «ДКБ-2020». Для нашего региона одним из источников дополнительного финансирования является выделение средств из местного бюджета, это напрямую влияет на показатели филиала. Для непрерывной работы по финансированию проектов наш филиал эффективно взаимодействует с МИО. В течение последних двух лет акимат области всегда поддерживал нас и выделял необходимые средства. В текущем году к примеру, нам выделено 762 млн тенге по ДКБ-2020. Это позволило в течение года непрерывно поддерживать бизнес.

КАКОВЫ ВАШИ ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ?

Не останавливаться на достигнутом. Нарастить показатели в целом и по сравнению с прошлым годом, сделать рост количества поддерживаемых проектов.



МЕКТЕП ФОРМАСЫНАН ӘЛЕМДІК БРЕНДКЕ ДЕЙІНГІ ЖОЛ

«АГФ ГРУПП» ӨК ӨНІМДЕРІ
ТУРАЛЫ АҚПАРАТ:

+7 (7252) 92-15-31
WWW.AGF.KZ
INFO@AGF.KZ



«ПК АГФ Групп» ЖШС - «IKEA» швед компаниясымен ресей дүкендерін төсек жабдықтармен қамту жөнінде шарт жасасқан тұңғыш және жалғыз отандық кәсіпорын. Қазақстандағы үй тоқымаcының ең ірі өндірушісі. Бұл салада 7 жылдан бері жұмыс істеп келеді. Бастапқы кезде компания шығаратын өнім түрі өте көп еді. Алайда 2015 жылы «IKEA-мен» шарт жасасқан соң бір бағытта ғана жұмыс істеуді жолға қойды.

Шымкент қаласының «Оңтүстік» арнайы экономикалық аймағында орналасқан компания Қытай, Үндістан, Пәкістан, Түркия, Ресей мен Еуроодақ секілді елдерге тауар өткізуде АЭМ мен Көлемдік одақтың арқасындағы жеңілдіктердің арқасында қалта көтерерлік баға қойып, қысқа уақыт ішінде өнім жанелте алады.

Заманауи технология, су жаңа жабдықтар мен жоғары білікті қызметкерлердің ұштағаны жоғары сапалы өнім шығаруға мүмкіндік береді.

«IKEA-мен жұмыс істеудің арқасында біз Еуропа стандарттарына төселдік», - дейді компания директоры Гаухар Насырова.

Айналым қаражатын толықтыру керек болған кезде компания «Даму» Қорына жүгінді. «Bank RBK» АҚ 14%-бен несиесі берсе 4,2%-ын Қор субсидиялайды. Компания қарқынды дамып келеді. Тұңғыш экспорт 2013 жылы жүзеге асырылды. Ол кезде фабрика ORBI балалар киімінің ресейлік бренді үшін мектеп формасын тіліп берген еді. Қазір кәсіпорынның экспорттер компания деп атауға болады. Өнімінің 90%-ы шет елдік тұтынушыларға жөнелтіледі. Негізінен төсек-орын жаймасы және халат, көрпе сияқты т.б. үй тоқымасын дайындайды. Жылына 1,5 миллионға жуық өнім Ресейдегі «IKEA» дүкендеріне экспортталады. Бұл көрсеткіш өнім түрімен қатар үнемі өсіп келеді.

Компанияның отандық клиенттеріне де ұсынатын тауарлары көп. Қазақстан мен Ресей нарығына арнал АRLA және SJAWE сауда белгісімен 100% экологиялық таза мақтадан жасалған және Еуропалық сапа стандарттарына сәйкес келетін сейсен-жайма, жастық тыс топтамасын шығарады. Шымкентте қазір бір дүкен ашылған. METRO, Magnit және SMALL сауда желілеріне төсек жабдықтарын жеткізу туралы шартқа қол қойылды. Алда Carrefour-ге және басқа желілерге де жеткізу жоспарда бар.

Биылғы «АГФ Групп» өндірістік компаниясының директоры Гаухар Насырова Ernst & Young жаһандық байқауының «Жыл кәсіпкері – 2018» ұлттық кезеңінің «Өңірлік көшбасшысы» номинациясында жеңімпаз атанды.





О ГАРАНТИЯХ ФОНДА «ДАМУ»

Автор статьи:
Валый менеджер по работе с клиентами Фонда «Даму» по Туркестанской области Зуртпирова Данаул Юбушевиевна.

На сегодняшний день государством разработаны разные Программы для поддержки начинающих и действующих предпринимателей. Одним из важнейших инструментов поддержки является инструмент гарантирования.

При оформлении кредита для открытия нового или расширения действующего бизнеса проблема нехватки залогового имущества остро стоит у всех предпринимателей.

Гарантии позволяют предпринимателям, у которых нет собственного залогового обеспечения, получать в банках кредиты для развития бизнеса в два раза больше, чем позволяет залоговое обеспечение. Размер гарантий составляет до **85%** от суммы кредита для начинающих предпринимателей и до **50%** от суммы кредита для действующих предпринимателей.

Участниками гарантирования могут быть предприниматели, реализующие или планирующие реализовать свои проекты, направленные на инвестиции, модернизацию, расширение производства и пополнение оборотных средств.

Размер гарантии в рамках Государственной программы «Дорожная карта бизнеса - 2020» по проектам до **360 млн. тенге** составляет не более **50%** от суммы кредита, а по проектам свыше **360 млн. тенге** до **1 850 млн. тенге** можно получить гарантии в размере не более **20%** от суммы кредита.

«Инструмент гарантирования в рамках госпрограммы – это большая возможность для предпринимателей. Даром Фонд «Даму» – неоглашенная помощь, без которой вряд ли получится оформить необходимую сумму для развития бизнеса. Я получила требуемый в банке дополнительный залог и удешевление кредитной ставки за счет субсидирования государством в рамках программы «Дорожная карта бизнеса 2020». Это – оощуемая льгота» – отметила Индивидуальный Предприниматель Карлигаш Оралбаева из Туркестанской области.



Получение гарантии по Программе «Экономика простых вещей» в рамках одного проекта возможно до **50%** от суммы кредита до **3 млрд. тенге** и до **20%** по кредитам свыше **3 млрд. тенге** до **5 млрд. тенге** включительно.

Гарантии в рамках Государственной программы развития продуктивной занятости и массового

предпринимательства на 2017-2021 годы «СБизнес» также выдвдются до **85%** от суммы кредита для начинающих предпринимателей и до **50%** от суммы кредита для действующих предпринимателей, а сумма кредита на одного предпринимателя, по которому осуществляется гарантирование, не превышает **6 500 МРП** в моногородах и городах кроме городов Алматы, Нур-Султан, Актау, Актобе, Шымкент и до **8000 МРП** для городов Алматы, Нур-Султан, Актау, Актобе, Шымкент, ставка вознаграждения по кредиту составляет не более **6%** годовых.

Субъекты частного предпринимательства, занимающиеся в не приоритетных отраслях экономики (например, торговля и общепит) могут получить гарантию Фонда «Даму» в рамках Программы «Даму Оптима». Сумма кредита для действующих предпринимателей до **180 млн. тенге**, размер гарантий составляет **50%** от суммы кредита.

Порядок получения гарантий начинается с момента обращения клиента в БВУ Допустим, заемщик решил получить кредит для расширения бизнеса, но у него не хватает залогового обеспечения. Он приходит в банк, например за кредитом в размере **100 млн. тенге** и при этом у него есть определенный залог, который банк оценивает с коэффициентом понижения стоимости этого залога. Предположим, что банк оценил залоговое имущество в **50 млн. тенге**, то есть заемщику не хватает залогов еще на **50 млн. тенге**. Тогда он может воспользоваться гарантией Фонда «Даму». Банк, проведя оценку проекта в случае утверждения кредита, направляет документы в Фонд.

Фонд также проводит оценку проекта, проверяет проект на соответствие условиям программы гарантирования. В случае одобрения предоставления гарантии Фондом, Банку предоставляется письмо с положительным решением. После этого банк заключает соглашение об открытии кредитной линии, подписывается трехсторонний договор гарантии между фондом, заемщиком, банком и предприниматель получает кредит.



ЧТО ТАКОЕ ЗАЛОГ? И ДЛЯ ЧЕГО ОН НУЖЕН?

В настоящее время Фондом «Даму» реализуется много государственных программ, направленных на поддержку начинающих и действующих предпринимателей. Поддержка осуществляется посредством предоставления льготного кредитования, субсидирования ставки вознаграждения по кредитам предпринимателей и предоставления гарантии Фонда в качестве частичного залогового обеспечения. Хотелось бы более подробно остановиться на понятии залогового обеспечения, так как зачастую это является основной проблемой, с которой сталкиваются предприниматели, обращающиеся за финансированием.

Залог необходим для финансового учреждения как гарантия исполнения заемщиком своих обязательств. В залог может быть предоставлено недвижимое, движимое имущество, денежные средства, размещенные на депозите в банке. Имущество может принадлежать заемщику, либо третьим лицам.

Перед тем как предоставить имущество в залог необходимо убедиться, что оно не находится на данный момент под обременением/арестом и определить его рыночную стоимость. Стоимость имущества на рынке определяет независимая оценочная компания. Затраты по оценке имущества несет заемщик. Банк перепроверяет отчет об оценке имущества и определяет его залоговую стоимость, которая в среднем на 30-50% ниже рыночной. На коэффициент понижения рыночной стоимости влияет расположение объекта залога, его состояние и другие факторы. Критерии отбора и оценки предмета залога у каждого финансового учреждения свои.

Из вышесказанного следует, что залоговая стоимость имущества должна полностью покрывать сумму кредита. Но что же делать, если залог не покрывает всю сумму займа? В этой ситуации Фонд «Даму» может предоставить гарантию, которая и выступит залогом на недостающую сумму. Сумма гарантии составляет до **85%** от суммы займа для начинающих предпринимателей и до **50%** от суммы займа для действующих предпринимателей.

Разберем стандартную ситуацию с предоставлением в залог недвижимого имущества: предположим, что предприниматель хочет получить кредит в банке в сумме **14 млн тенге** на приобретение оборудования. В залог предоставляет квартиру. Рыночная стоимость квартиры составляет **10 млн тенге**. Банк определил залоговую стоимость в сумме **7 млн тенге**, и предложил клиенту получить гарантию Фонда «Даму» на недостающую сумму в **7 млн тенге**. После утверждения кредита в банке, документы по проекту передаются в Фонд, где в течение 5 рабочих дней утверждается гарантия. Таким образом, предприниматель получил возможность увеличить сумму займа до **14 млн тенге**, за счет предоставленной гарантии Фонда «Даму».

Оформляя своё имущество в залог, заемщик также продолжает им пользоваться, но так как на него наложено обременение финансового учреждения, права по распоряжению будут ограничены до тех пор, пока кредит не будет погашен. В случае изъявления желания перепланировки, пристройки, реконструкции имущества, находящегося в залоге, допустимо написать письмо в банк и согласовав все процедуры совершить вышеуказанные действия.

Процедура оформления залогового займа превышает по срокам беззалоговый (это время на оценку, проверку документов на имущество, исправление ошибок в правоустанавливающих документах в случае их наличия, процедура оформления документов на передачу имущества в залог банку), но есть ряд преимуществ, которые компенсируют данный недостаток.

Основным преимуществом залогового кредитования является большая вероятность одобрения сделки, более низкий процентом в сравнении с беззалоговым кредитом, и более высокой суммой займа, поскольку у банка есть гарантии в том, что средства будут возвращены.



Автор статьи:

Кисилова Ботмазов – главный менеджер по работе с клиентами РФ по Акмолинской области

Таманова Татьяна – менеджер по привлечению РФ по Акмолинской области

ОҚИҒАЛАР КҮНТІЗБЕСІ

08.11.19

Қостанайда ҚР Ұлттық валюта күніне орай банк пен қаржы ұйымдары арасында ақпараттық жәрдем етті. Қор атқанын қатысушы ерлер командасы Тұрғын үй қиыншылығы банк, Қарағашта және Қыптық банк қамалдағандарын жеңіл жағдайдағы филиалға шақырты. Жартағай филиалы Ақыл банк командасымен 2:1 есебімен жеңімпаз болды. Елордадағы жеңімпаз командасымен 2:0 есебімен ұтысып қалды. Қостанайдағы жеңімпаз командасымен 2:0 есебімен ұтысып қалды.

11.11.19

«Даму» Қоры **Ақтабе** филиалының ақпараттық күніне «**Қызыл Паспа**» центральдік облысында бірінші орын алды. Білім салысында Ақтабе қаласындағы қаржы институттарының 18 командасы қатысты. Бұл шаараны ҚР Ұлттық валюта күні мерекесін қарсаңында Қыптық банк филиалы ұйымдастырған. Қор командасының жеңісімен осы жергілікті құттықталды.

07.11.19

Орал қаласында «Даму» қасиетерікті дамыту қоры» АҚ жүзеге асырылған мемлекеттік бағдарламалары туралы бойынша Іс-шара өтті. Жылдың Батыс Қазақстан облысының «Атамекен» ЖҚІ жанында «Бастау» бағдарламасы арқында қасиеттері өзіне «Даму» қасиеттері дамыту қоры» АҚ Қиыншылықтар туралы бойынша менеджері Қор бағдарламалары жайлы презентация өткізіп, түсіндірме берді.



11.11.19

Атырау қаласында «**28as Project**» жастар жобалары аясында шығарылған өнімдер көрмесі ұйымдастырылып, жобаны қарастырып маңғатында аймақтық форум өткізілді. Жоба аясында жастар гранты бойынша қатысушы өздерінің аяларын аяларын жүзеге асыруға, тәжірибелерін алмасуға, тәжірибелерін алмасуға мүмкіндіктеріне ие болды. Шағарта қаласында Қор менеджері Алматы Жанқұрқыс жас, Іс-шаралары қасиеттеріне білімді дамытуға мүмкіндіктері мен «**БЖК 2020**» мемлекеттік бағдарламасы, «Еңбек» бағдарламасы туралы мағлұмат берді.



09.11.19



Қызылорда облысы Жаңақорған ауданында «Қасиеттері» арнаған қасиеттері» мақсаты етті. Шаары «НұрОтан» партиясының филиалы және «Атамекен» қасиеттеріне қатысушы Қызылорда облысымен бірлесіп Қызылорда облыстық прокуратурасы ұйымдастырды. «Даму» Қорының мамандары басқа да қатысушылармен бірге қасиеттеріне арналған құралдар, қасиеттерімен таныстырды.

07.11.19

Нұр-Сұлтан қаласында Қазақстанның ауылдық жердегі әйелдерінің ІІ форумы басталды. Елордаға өлімдің барлық аймақтарынан 300-ден астам әйел қасиеттері, 14 аймақтан 210 делегат келді. Делегация құрамында аудан және ауылдық округ әкімдері, ауылдық мектептер мен колледждік басшылары, ауылдық ІҮЕІ өкілдері, ауылдарындағы сағасының қызметкерлері, ауылдық жерлердегі мақалы мен өкілдері, Форумның басты мақсаты – әйелдердің мәселелері мен ихтерін шешуге бағытталған ақпараттық және ауылдық әйелдер қасиеттерінің құрамы.



14.11.19

«Даму» Қорының **Павлодар облыстық** АӨ интеллектуалдық ойын өткізді. ҚР Ұлттық валюта күніне арналған шағарта сөз алған филиал директоры Айнал Ермұхамбетов мемлекеттік бағдарламалары жүзеге асыруға белсенді болған банктер мен қасиеттері басқармасы өкілдерін шағарта алды. Бірінші орын үшін жарысты. Екінші жылдарының «Қорбан» компаниясы «Smart» атауын рәсімде, жеңімпаз атанды. Екінші орын үшін «Синтез» атанды. Мұндай орын – Луан Банк мемлекеттік бағдарламаларының «Smart» атауын рәсімде тобы өң қолының күте жауап үшін оны сыйлығын мақалатты.

09.11.19

Қарағанды облысы: Бұқар жырау ауданы, Үштөбе ауылдында Іс-шаралары өткізіліп, білімді және қасиеттеріне және қасиеттеріне арналған мақалы өтті. Шағарта қаласында Қор менеджері Алматы Жанқұрқыс жас, Іс-шаралары қасиеттеріне білімді дамытуға мүмкіндіктері мен «**БЖК 2020**» мемлекеттік бағдарламасы туралы мағлұмат берді.



13.11.19

ҚР Ұлттық валюта күніне орай «Даму» Қорының **Алматы облысы** бойынша аймақтық филиалы өткізді ЕБД қасиеттерімен кездесу өткізді. Іс-шара аясында бірлесіп маңғатындағы қасиеттері мен Қор бағдарламаларына нақтылау бойынша бірлесіп жұмыстар атанды. Соңыдағы филиал директоры Қиын Октябрьдің Әлімбаев сөзін: Банк қызметтерінің құттықталып, мемлекеттік бағдарламалары жүзеге асыру бойынша мәміле жұмыстары үшін ағыс білірді, бірақ бұл қызметтеріне ағыс қалпыр табыс етті.

АЛМАТЫ ӨНІМ

А Й М А Қ Т Ы Қ Б А Ѓ Д А Р Л А М А С Ы

МАКСИМАЛ СОМА

100
МЛН Т

НОМИНАЛ ПАЙЫЗЫ

8.5%



Бизнес салалары бойынша Қазақстанның әр өңірінің өз ерекшеліктері бар. «Даму» Қоры шағын және орта кәсіпкерлікті қолдауға бағдарлама жасау барысында әр өңірдің өз басымдықтарын ескереді. Қорда республиканың әр өңірінің өзіндік мақсатты бағдарламалары бар. Бұл жайында толығырақ «Аймақтық бағдарламалар» айдарында таныстырамыз. Бүгін Алматы қаласының бағдарламаларымен таныстыруды жалғастырамыз. Алматыда «Алматы-Жібек жолы», «Алматы-Өнім», «Алматы-Туризм» атты 3 бағдарлама бар.

ҚОЛ ЖЕТКІЗУ КЕЗЕҢДЕРІ



Қордың Алматы қ. филиалына келіп, мамандардан кеңес алу



Құжаттар дайындау



Өтінім беру



Мақұлдау

«Алматы-Өнім» бағдарламасы бойынша басымдық берілген салалармен damu.kz сайтында танысуға болады

«KOSGEB» ТӘЖІРИБЕ АЛМАСУҒА КЕЛДІ

Түріктің **KOSGEB** шағын және орта кәсіпкерлікті дамыту және қолдау ұйымының өкілдері Алматыға келіп, «Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ мамандарымен кездесіп, тәжірибе алмасты.

Шара барысында екі ұйымның бөлім басшылары кездесіп, шағын және орта кәсіпкерлікті қолдау бағдарламалары, халықаралық әріптестік, маркетинг, қаржы тарту мәселелерін талқылап, пікірлерін ортаға салды.



Сондай-ақ, «Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» АҚ қызметі мен қаржылық көрсеткіштері, қызмет көрсету әдістері мен тәуекелдерді басқару әдістері талқыланды. «Даму» Қоры **KOSGEB** ұйымымен 2011 жылы институционалды байланыс орнатқан. Түріктің шағын және орта кәсіпкерлікті дамыту және қолдау ұйымы мен Қор арасындағы Жол картасына 2018 жылы, Қазақстан Республикасы президентінің Түрік Республикасына сапары барысында қол қойылды.





ҚЫЗМЕТІҢ - ЕКІНШІ БОСАҒАҢ

«ДАМУ» КӘСІПКЕРЛІКТІ ДАМУҒА ҚОРЫ» АҚ ҚИРҒЫЛҒАНЫҢ ЖИЫРМА Жылдан астыңғы Осы уақыт үшін де буі жұмысқа талай майталман маман келіп, қаржы саласының жалғын шағып, майын ішкен талай биліргілер жұмыс орнын ауыстырды, бір ғана қызметте зейнет жасына дейін талжылмай істеді. Жұмысының екінші жүйінде көретін адамдар аз. сондай жандардың бірі - «ДАМУ» ҚОРЫНЫҢ КӘНІГІ МұРАҒАТШЫСЫ ҚұСАЙЫНОВА КәМИЛЯ Жамбайбекқызы.

ҚОРДАҒЫ ЖАНАМА АТЫҢЫЗ «МАМА ФОНДА» ДЕП ЕСТІМІЗ. ҚОРҒА «МАМА МАМАН» ЕМЕС, «БАЛА МАМАН» БОЛЫП КЕЛГЕН КЕЗІҢІЗ ЖАЙЛЫ АЙТЫҢЫЗШЫ

Әлбетте, осылай зейнет жасына бір қадам қалған күйіде келген жоқпын. Қорға келгенге дейін мен кітапханашы болып жұмыс істедім. «Даму» Қоры құрылған соң көп ұзамай осы жерге жұмысқа орналастым. Қаржы, кәсіпкерлікті қолдау мен үшін тың сала еді. Алғашында біраз қорықпағаным рас. Мен үшін жаңа кәсіби тәжірибе болды десем де болады. Жаңа қырғалған ұжым мүшелері жайдары мінезді, өмірге және кәсіпке деген құрметі мен сүйіспеншілігі мол жандар болды. Қазір олардың басым бөлігі еліміздің әр өңірінде белді лауазымдарда қызмет атқарып жүр. Әлі күнге дейін араласпай, шүйіркеліп тұрамыз. О бастағы маған көрсеткен демеулері үшін оларға алғысым шексіз.

ҚОРДАҒЫ МІНДЕТТЕРІҢІЗ, АТҚАРҒАН ШАҒИЯ, ЖЕТІСТІКТЕРІҢІЗ ТУРАЛЫ АЙТЫП БЕРІҢІЗШІ.

«Даму» кәсіпкерлікті дамыту қоры» акционерлік қоғамына келгеніме мін 19 жыл



болыпты. Зымыраған уақыт. Алғаш келген кезде жоспар бойынша шағын кітапхана ашуымыз керек еді. Қорға керек кітаптарды, құжаттарды жинадым. Газеттер мен журнал оқып, түс мезгілінде Қор қызметкерлері келіп демалатын бөлме де жасақталды. Семинарлар, қосымша сабақтар өтетін орын болды. Жастар ісі жанды бастаған кәсіпкерлер мен бизнес бастамақ болған идеялы жандарға арнайы семинарлар өткізіп тұрды. Кейін Қордың құжаттары көбіне бастаған соң мұрағат ашу қажеттілігі туындады. Мен осы салада білім алып, жұмысқа кірісіп кеттім.

ОЛ ҚОРДЫҢ ЕНДІ ҚАЛЫПАСУ КЕЗЕҢІ ЕДІ. ҚАЗІР БІЛ АЯҚҚА ТІК ТУРҒАН, ІРІ ҚАРЖЫ ИНСТИТУТЫ. СІЗДІҢ ҚЫЗМЕТІҢІЗДЕ НЕ ӨЗГЕРДІ?

Заман алға жылжыған сайын, техника

мен технология да бір орында тұрмай дамып келеді. Күні кеше ғана қағазға жазып, бұйыл-түйіл сақтап, шағылалп жүріп жинап, керек кезде бел жазбай жүріп іздеп тауып алатын құжат қазылдау мен сақтау жұмысы қазір жылдан жылға кәсірге дейінгі ұйым құжаттары сақталған. Қазір оның бәрі цифрлы форматқа көше бастады.

Мен осы жиырма жылға жуық қызметіме оннан астам төрағаның қол астында жұмыс істедім. Әрқайсының Қордың жетістігінде алар орны зор. Дегенмен соңғы жылдары Қорды басқарған Абай Серікұлы Сарқұлов пен Науар Асылбекқызы Бүрибаевтың Қор жұмысын автоматтандырып, цифрлы форматқа көшірудің еңбегі ерен деп ойлаймын. Бұл жағалық мұрағатта да айналып өтпеді. Болашақта шөп басқан қағаздар жиналғанын саралап азырақ, мәліметтер цифрлы түрде техника

жадысында сақталатын, іздеу, сақтау жұмыстары жеңілдетіп кезең келе жатыр.

ЯҒНИ «ҚОЛЫҢЫЗ ҰЗАРДЫ»...

Мұрағат тың жұмысы сырт көзге жеңіл болып көрінгенмен, бір маманның басына жететін қиындықтары да бар. Бірақ о баста құрылған кезінен өзін басы-қандында болғандықтан, бұл жұмыс маған өте ыстық. Мен жұмысымды жанымды сала істедім. Сол еңбегімнің арқасында әр түрлі марапаттарға ие болдым. Мұрағат ісі әрбір мекеменің тарихи жадысы десем де болады. Қордың әрбір білімін, әрбір қызметкерінің істеген жұмысының нәтижесі, олардың бір-бірімен байланысы мұрағатта сақталды.

ҚОРДАҒЫ 19 ЖЫЛЫҢЫЗ СІЗГЕ НЕ БЕРДІ?

Қордағы жұмысымнан көп тәжірибе алдым, өз жұмысыма жаңа жаңа әдістерді енгізу, оны керекті жерде пайдалануға көп тәжірибе жинадым.

ОТБАСЫҢЫЗ ТУРАЛЫ ДА АЙТА КЕТСЕҢІЗ.

Әкем ұстаз, соғыс ардагері, азамат Общественный ұйытқысы еді. Табырларым ата-анамның еңбектері ақтап, жақсы мамандық иелері атанды. Мамандығымды жақсы тандап, жақсы менгердім, білімдім әдейі жетілдіріп жүрдім. Алғаға ұқрай, осындай жетістіктерге жеткенімізге, Менің екі қанатым, алтындай екі қызым бар. Тұңғышым, тарих ғылымының кандидаты, білім және ғылым саласында қызмет атқаруда. Көкеймен авиация саласын тандап, маған үш нөмер сыйлады.

Мен Қорға жас маман болып келіп, зейнетке шығар шағамға дейін істепмін. Қазір мұнда менімен қатар талай жастар қызмет істеп, жетістіктеріңіз жетіп жатыр. Сырттағы қарап қуанып отырамын. Алар асылары әлі алда. Әріптестеріме тек жетістіктеріңіз жете беріпін тілеймін!

Әңгіменізге рақмет!



По программе «Еңбек» были размещены средства

25 000 000 ₸

ТОО МФО ЭКО - финанс

226 368 000 ₸

АО «ForteBank»

по Продукту «региональное финансирование субъектов малого частного и среднего частного предпринимательства по Кызылорд. обл. Даму Сырдария. были размещены средства

289 000 000 ₸

АО «ForteBank»



Информация по количеству заемщиков и сумм выданных кредитов в разрезе программ за период с 01.10.2019г по 31.10.2019г

1. Программа финансирования региональных приоритетных проектов субъектов малого и среднего предпринимательства «Даму рәгионы III»

92 проекта

на сумму кредитов
2 854 112 740 ₸

2. Программа поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, занятых в сфере обрабатывающей промышленности (1,2,3 транши)

158 проектов

на сумму кредитов
7 729 487 960 ₸

3. Государственная программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017 – 2021 годы «Еңбек»

287 проектов

на сумму кредитов
2 596 825 160 ₸

4. Программа финансирования женского предпринимательства ЕБРР

2 проекта

на сумму кредитов
72 208 770 ₸

5. Программа финансирования лизинговых сделок СМСП

6 проектов

на сумму кредитов
322 306 970 ₸

6. Программа финансирования СМСП АБР (IV -транш)

867 проектов

на сумму кредитов
5 893 982 400 ₸

7. Программа финансирования СМСП ЕБРР

42 проекта

на сумму кредитов
1 009 523 760 ₸

8. Программа регионального финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства (Точечная региональная программа)

69 проектов

на сумму кредитов
1 586 811 710 ₸

9. Финансирование субъектов микро и малого предпринимательства в микрофинансовых организациях

5 проекта

на сумму кредитов
46 727 180 ₸

ИТОГО

1 528 проектов на сумму 22 111 986 650 тенге

ГАРАНТИИ ЗА НОЯБРЬ 2019 ГОДА (на 01.12.2019)**01** Государственная программа поддержки и развития бизнеса
«Дорожная карта бизнеса – 2020»

на сумму кредитов
4 799 899 500 Т



на сумму гарантий
1 916 313 828 Т

02 Программа «Экономика простых вещей»
(Механизм кредитования приоритетных проектов)

на сумму кредитов
1 419 100 000 Т



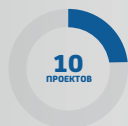
на сумму гарантий
681 276 644 Т

03 Государственная программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017 – 2021 годы «Еңбек»

на сумму кредитов
481 000 000 Т



на сумму гарантий
248 369 526 Т

04 Программа «Даму-Оптим»

на сумму кредитов
733 000 000 Т



на сумму гарантий
362 000 000 Т

ИТОГО

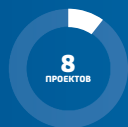
176 проектов на сумму кредитов 7 432 999 500 тенге на сумму гарантий 3 207 959 998 тенге

СУБСИДИИ ЗА НОЯБРЬ 2019 ГОДА (на 01.12.2019)**01** Государственная программа поддержки и развития бизнеса
«Дорожная карта бизнеса – 2020»

на сумму кредитов
2,2 МЛРД Т



выплачено субсидий
2 661 990 919 Т

02 Программа «Экономика простых вещей»
(Механизм кредитования приоритетных проектов)

на сумму кредитов
9 МЛРД Т



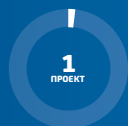
выплачено субсидий
255 109 022 Т

03 Программа жилищного строительства «Нұрлы Жер»

на сумму кредитов
595 МЛН Т



выплачено субсидий
151 638 423 Т

04 «Устойчивые города для низкоуглеродного развития»
(совместная программа с ПРООН)

на сумму кредитов
1,2 МЛН Т



выплачено субсидий
11 070 489 Т

ИТОГО

Поддержано 350 проектов на сумму кредитов 11,8 млрд. тенге, выплачено 3 079,8 млн тенге субсидий

ТҮРКІСТАНДА «ӘЙЕЛ ЖӘНЕ БИЗНЕС» АТТЫ ФОРУМ ӨТТІ

Түркістан облысында «Атамекен» УҚП ұйымдастыруымен өткен форумға осы облыс қалалары мен аудандарынан 200-ге жуық наәзік жаңдар жиналды. Форум барысында әйелдер кәсіпкерлігін қолдауға арналған мемлекеттік бағдарламалар мен құралдар жайлы мағлұмат беріліп, әйелдердің аймақ экономикасын дамытудағы рөлі талқыланды.

Форум жергілікті кәсіпкер арулардың қолынан шыққан өнімдер көрмесімен ашылды. Атап айтқанда эко косметика, қолнер бұйымдары, ұлттық киімдер мен қолдан пісірілген тағандар қойылған. Келушілер өнімдерді тек тамашалап қана қоймай, сатып алып, дәмін татып көрді.

Форумға қатысқан әйел кәсіпкерлер өз бизнестерінің табыс тарихымен таныстырып, тәжірибелерімен бөлісті. Бизнес бастау жолында кездесетін кедергілер мен оны еңсеру, Бизнеске қаржы тарту бойынша тақырыптық шеберлік сабақтары өтті.

Шара соңында өнiрдегі іскер қыз-келiншектер «Бизнес мақтанышы», «Үздік кәсіпкер», «Әйел кәсіпкерлігін қолдау көрсеткіші үшін» номинациялары бойынша марапатталды.



ДАМУ

АЙМАҚТАР РЕГИОНЫ

ДАМУДАН КӘСІПКЕРЛЕРГЕ АРНАЛҒАН **НЕСИЕЛЕР** МЕН **КЕПІЛДІКТЕР**
КРЕДИТЫ И **ГАРАНТИИ** ДАМУ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

НЕСИЕ СОМАСЫ СУММА КРЕДИТА
750 000 000 Т

ПАЙЫЗДЫҚ
МӨЛШЕРЛЕМЕ
ПРОЦЕНТНАЯ
СТАВКА

НЕ БОЛЕЕ

14%
ДЕЙІН

