«Обучение топ-менеджмента малого и среднего бизнеса» предусматривает:

1. Проведение бизнес-курсов длительностью 3 дня в сотрудничестве с зарубежными преподавателями Университета Дьюк и Duke CE. Обучение будет предоставлено в виде аудиторных занятий общей длительностью обучения не менее 24 академических часа для каждой группы. Программа обучения включает:

День 1- Определение возможностей

* Введение в программу;
* Модель развития успешных предприятий;
* Мероприятие: Задача с Зефиром;
* Составление плана рыночной осуществимости;
* Бизнес-контекст;
* Оценка конъюктуры;
* Знай своего потребителя;
* Конкурентное преимущество;
* Ценовая конкуренция;
* Предложение сервисов;
* Обсужление бизнес-кейса;
* Конкуренция в качестве;
* Обсуждение бизнес-кейса.

День 2 –Использование ресурсов

* Якоря возможностей;
* Критерии оценки возможностей высокого потенциала;
* Развитие Вашего бизнеса;
* Обсуждение бизнес-кейса;
* Бизнес модели;
* Стратегии модели прибыли;
* Стратегии модели издержек;
* Обсуждение бизнес-кейса;
* Управление ресурсами;
* Повышение эффективности;
* Выступление приглашенного спикера из числа успешных казахстанских предпринимателей инвесторов,банкиров страны.

День 3 –Люди и будущее

* Инвестирование в бизнес;
* Обсуждение бизнес-кейса;
* Оценка бизнеса;
* Стратегии выхода;
* Оценка нематериальных активов;
* Вы как лидер;
* Стили лидерства;
* Высокопроизводственные команды;
* Задача: Волшебная палочка;
* Составление бизнес-плана;
* Следующие шаги.

1. Организация трех углубленных он-лайн семинаров.
2. Информационно-аналитическая поддержка, путем оказания помощи и координации при составлении бизнес-плана развития и совершенствования бизнеса участников-топ-менеджеров МСБ, и оценка бизнес- планов, разработанных участниками совместно с преподавателями;
3. Предоставление сертификата участникам о прохождении обучения двух видов:

* Сертификат о прослушивании курса;
* Сертификат об успешном завершении.

**Реализация программы тренингов**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Наименование этапа** | **Срок оказания услуги (2014г.)** |
|  | Проведение Бизнес-курса группы 1 | 10–12 Апреля |
| Проведение Бизнес-курса группы 2 | 14–16 Апреля |
| Проведение Бизнес-курса группы 3 | 17-19 Апреля |
| Проведение Бизнес-курса группы 4 | 21-23 Апреля |
| Проведение Бизнес-курса группы 5 | 24-26 Апреля |
| Проведение Бизнес-курса группы 6 | 02-04  Июня |
| Проведение Бизнес-курса группы 7 | 05-07 Июня |
| Проведение Бизнес-курса группы 8 | 9-11 Июня |
| Проведение Бизнес-курса группы 9 | 12-14 Июня |
| Проведение Бизнес-курса группы 10 | 16-18 Июня |
| Проведение Бизнес-курса группы 11 | 01-03 Сентября |
| Проведение Бизнес-курса группы 12 | 04-06 Сентября |
| Проведение Бизнес-курса группы 13 | 08-10 Сентября |
| Проведение Бизнес-курса группы 14 | 11-13 Сентября |